

Literaturliste zum Thema: Kanzleimanagement

Baumgärtel, Gundel / Brunner, Michael / Bugarin, Ivana	Arbeitsplatz ReFa: <i>Der Allrounder Kanzleiorganisation - Mandatsbetreuung – Sachbearbeitung</i> , 4. Auflage, Bonn 2018, ZAP Verlag
Borgmann, Brigitte Dr. / Jungk Antje / Schwaiger Michael	Anwaltshaftung, 6. Auflage, München 2020, C.H Beck
Bozem, Karlheinz / Nagl, Anna	Digitale Geschäftsmodelle erfolgreich realisieren: <i>Business Model Building mit Checklisten und Fallbeispielen</i> , 2. Auflage, Wiesbaden 2021, Springer Gabler
Breidenbach, Stephan Prof. Dr. / Glatz, Florian	Rechtshandbuch Legal Tech, 2. Auflage, München 2021, C.H. Beck in Gemeinschaft mit Manz/Wien
Conens, Katharina	So gelingt die Wahl der passenden juristischen Datenbank: <i>Sieben Datenbanken im Vergleich</i> , Fachinfo-Broschüre, Hürth 2022, ffi Verlag
Cosack, Ilona	Digitalisierung erfolgreich umsetzen: <i>Ein Leitfaden für jede Anwaltskanzlei</i> , Bonn 2019, Deutscher Anwaltverlag
Cosack, Ilona / Esseling, Holger / Günther, Tim / Keppeler, Lutz Martin Dr. / Quirnbach, Sebastian / Stojek, Alexandra Milena / Wilhelmy, Sven	Corona-Krise effizient meistern: Erste-Hilfe-Ratgeber für Anwaltskanzleien: <i>Expertentipps für Homeoffice, beA, digitale Beratung & Co.</i> , Fachinfo-Broschüre, Hürth 2020, ffi Verlag
Deutscher Anwaltverein / FORUM Junge Anwaltschaft im DAV	DAV-Ratgeber: <i>Für junge Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälte</i> , 15. Auflage, Berlin 2021, Deutscher Anwaltverein e.V.
Friedrich, Kerstin / Seiwert Lothar J. / Geffroy Edgar K.	Das neue 1 × 1 der Erfolgsstrategie: <i>EKS - Erfolg durch Spezialisierung</i> , 8. Auflage, Offenbach a, Main 2006, GABAL Verlag
Greulich, Stephan / Riepolt, Johannes Dr.	Digitalisierung von Geschäftsprozessen im Rechnungswesen: <i>Kompakter Einstieg in die rechtlichen Grundlagen - vom Beleg bis zur Betriebsprüfung</i> , 3. Auflage, Nürnberg 2020, DATEV eG
Hamm, Christoph	Beck'sches Rechtsanwalts-Handbuch, 12. Auflage, München 2022, C.H. Beck
Hanisch, Horst	Kanzlei-Knigge: <i>Taktvoll, sicher und gewandt im Umgang mit Partnern und Mandanten</i> , 7. Auflage, Wiesbaden 2022, Springer Gabler
Hartung, Stephanie	Die Kanzlei als erfolgreiche Marke, Wiesbaden 2015, Springer Gabler
Hartung, Wolfgang / Römermann, Volker	Marketing und Management: <i>Handbuch für Rechtsanwälte</i> , München 1999, C.H. Beck
Heinz, Volker G. / Ritter Thomas	Beck'sches Formularbuch für die Anwaltskanzlei, 2. Auflage, München 2023, C.H. Beck
Henssler, Martin Prof. Dr. / Prütting, Hanns Prof. Dr. Dr. h.c	Bundesrechtsanwaltsordnung: BRAO, 5. Auflage, München 2019, C.H. Beck

<i>Hermeier, Burghard / Heupel, Thomas / Fichtner-Rosada, Sabine</i>	Arbeitswelten der Zukunft: <i>Wie die Digitalisierung unsere Arbeitsplätze und Arbeitsweisen verändert</i> , FOM Edition, Wiesbaden 2018, Springer Gabler
<i>Heussen, Benno Prof. Dr.</i>	Akquisition und Mandatsentwicklung: <i>Erfolgreiche Strategien im umkämpften Anwaltsmarkt</i> , München 2001, Hermann Luchterhand Verlag
<i>Heussen, Benno Prof. Dr.</i>	Anwalt und Mandant: <i>Ein Insider-Report</i> , Köln 1998, Otto Schmidt Verlag
<i>Heussen, Benno Prof. Dr.</i>	Anwaltsunternehmen führen, 3. Auflage, München 2016. C.H. Beck
<i>Heussen, Benno Prof. Dr.</i>	Time-Management für Anwälte: <i>Selbstorganisation und Arbeitstechniken</i> , 4. Auflage, München 2014, C.H. Beck in Gemeinschaft mit Manz/Wien und Helbig & Lichtenhahn/Basel
<i>Hinne, Dirk / Klees, Hans / Müllerschön, Albrecht / Winkler, Klaus / Zastrow, Marc</i>	Vereinbarungen mit Mandanten: <i>Vergütungsvereinbarungen, Mandatsbedingungen, Haftungsbeschränkungen, Verhandlungsführung</i> , 5. Auflage, Baden-Baden 2022, Nomos
<i>Hohensee, Thomas / Georgy, Renate</i>	Stressmanagement für Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälte: <i>Emotionale Kompetenz gewinnen – souverän auftreten</i> , Bonn 2019, Deutscher Anwaltverlag
<i>Hülskötter, Gerhard</i>	Erfolgreiche Kanzleizertifizierung: <i>Vorteile des Qualitätsmanagements für Anwaltskanzleien</i> , Bonn 2018, Deutscher Anwaltverlag
<i>Isphording, Jasmin Dipl.-Kauffrau</i>	Unternehmerisches Know-how für Anwältinnen und Anwälte: <i>Mit Gewinnplanung, Prozessoptimierung und Controlling zum Kanzleierfolg</i> , Fachinfo-Broschüre, Hürth 2021, ffi Verlag
<i>Jungbauer, Sabine / Jungbauer, Werner</i>	Das besondere elektronische Anwaltspostfach (beA) und der ERV: <i>Pflichten – Vorteile – Haftungsfallen</i> , 4. Auflage, Bonn 2022, Deutscher Anwaltverlag
<i>Kaiser, Hans / Bellstedt, Christoph</i>	Die Anwaltssozietät: <i>GbR, Partnerschaft, Anwalts-GmbH</i> , 2. Auflage, Bonn 1995, ZAP Verlag
<i>Keller, Katrin</i>	Nachhaltige Personal- und Organisationsentwicklung, Wiesbaden 2018, Springer Gabler
<i>Kindermann, Edith / Schellenberg Ulrich / Schons Herbert P. / Willemsen Heinz Josef Prof. Dr.</i>	Der Syndikusanwalt im Anwaltsrecht: <i>Fünf Beiträge zur rechtspolitischen Diskussion</i> , Band 5, Bonn 2015, Deutscher Anwaltverlag
<i>Kowatsch, Barbara</i>	Erfolgsfaktor Netzwerke: <i>Neue Perspektiven für kleine und mittelständische Unternehmen</i> , Riga 2012, Akademikerverlag

Liebermeister, Barbara	Effizientes Networking: <i>Wie Sie aus einem Kontakt eine werthaltige Geschäftsbeziehung entwickeln</i> , Frankfurt 2018, Frankfurter Allgemeine Buch
Lies, Jan	Feelgood-Management in der Kanzlei, Herne 2021, NBW Verlag
Löffler, Pia	magazin kanzeimarketing.de: <i>Mandanten gewinnen, Mandanten binden</i> , Zeitschrift, Hürth 1/2019, ffi Verlag
Manekeller, Wolfgang	Büroarbeit – rationell und human, Mannheim 1979, Bibliographisches Institut
Martinet, Sophie / Maringele, Sarah	Quick Guide Legal Tech: <i>Schritt für Schritt zur digitalen Kanzlei und Rechtsabteilung</i> , Wiesbaden 2020, Springer Gabler
Meyer, Holger StB Prof.	Die Besteuerung der Anwaltskanzlei, 3. Auflage, Köln 2007, Otto Schmidt Verlag
Mühl, Thomas	Legal Project Management: <i>Vom Mandat zum erfolgreichen Projekt</i> , Düsseldorf 2021, Fachmedien Otto Schmidt
Pepels, Werner Prof. / Steckler, Brunhilde Prof. Dr.	Anwalts-Marketing: <i>Strategien - Methoden - Tipps</i> , 2. Auflage, München 2012, C.H. Beck
Platz, Jürgen	Die erfolgreiche Kanzlei: <i>Gestaltung und Bewertung für Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und Rechtsanwälte</i> , Wiesbaden 2011, Springer Gabler
Ramseier, Werner	Praxishandbuch zum E-Recruiting: <i>Das E-Recruiting und die Digitalisierung von Jobbörsen über Social Media, das Bewerbermanagement und die KI bis zum Employer Branding</i> , Zürich 2022, Praxium Verlag
Ring, Gerhard Prof. Dr.	Anwaltliche Werbung von A-Z, 2. Auflage, Bonn 1997, Deutscher Anwaltverlag
Ring, Gerhard Prof. Dr.	Anwaltliches Werberecht: <i>Maßnahmen, Zulässigkeit, Rechtsprechung</i> , 2. Auflage, Baden-Baden 2018, Nomos
Robens, Herbert / Schwaderer, Ines	Marktorientierte Führung von Anwaltskanzleien, Wiesbaden 2001, Betriebswirtschaftlicher Verlag
Römermann, Volker	Anwaltliches Berufsrecht, 4. Auflage, München 2022, C.H. Beck
Scherer, Michael	Grundlagen des Kostenrechts - RVG, 19. Auflage, Bonn 2022, Deutscher Anwaltverlag
Schellinger, Jochen / Tokarski, Kim Oliver / Kissling-Näf, Ingrid	Resilienz durch Organisationsentwicklung: <i>Forschung und Praxis</i> , Wiesbaden 2022, Springer Gabler
Schieblon, Claudia	Digitalisierung und Innovation in Kanzleien, Wiesbaden 2022, Springer Gabler
Schieblon, Claudia	Kanzeimangement in der Praxis: <i>Führung und Management für Kanzleien und Wirtschaftsprüfer</i> , 4. Auflage, Wiesbaden 2019, Springer Gabler

<i>Schieblon, Claudia</i>	Marketing für Kanzleien und Wirtschaftsprüfer: <i>Ein Praxishandbuch für Anwalts-, Steuerkanzleien und Wirtschaftsprüfungsunternehmen</i> , 4. Auflage, Wiesbaden 2018, Springer Gabler
<i>Schnee-Gronauer, Andreas R.J / Neuber, Nadja / Selker, Marc</i>	Erfolgreicher Kanzleikauf - erfolgreicher Kanzleiverkauf: <i>Praxisleitfaden mit Überblick über die optimale Wahl der Rechtsform</i> , Bonn 2017, Deutscher Anwaltverlag
<i>Schneider, Norbert</i>	RVG Praxiswissen, 5. Auflage, Baden-Baden 2019, Nomos
<i>Schrameyer, Marc</i>	Kanzleibesteuerung kompakt, Bonn 2008, Deutscher Anwaltverlag
<i>Seiwert, Lothar J. / Buschbell, Hans</i>	Zeitmanagement für Rechtsanwälte: <i>Mehr Erfolg und Lebensqualität</i> , 3. Auflage, Bonn 1998, Deutscher Anwaltverlag
<i>Staub, Leo / Hehli Hidber Christine</i>	Management von Anwaltskanzleien: <i>Erfolgreiche Führung von Anwaltsunternehmen</i> , Zürich 2012, Schulthess Verlag
<i>Steffen, Klaus / Steffen, Philipp / Eich, Catharina</i>	Fachkunde für die Rechtsanwaltspraxis, 23. Auflage, Bonn 2018, Deutscher Anwaltverlag
<i>Steinbrecher, Alexander Dr. / Breidenbach, Stephan Prof. Dr.</i>	Handbuch Digitale Rechtsabteilung, München 2023, C.H. Beck in Gemeinschaft mit DIKE Verlag
<i>Theurer, Jochen</i>	Zeitmanagement für Juristen: <i>Strukturiert durch den Tag - mehr Effizienz - mehr freie Zeit</i> , 4. Auflage, Wiesbaden 2022, Springer Gabler
<i>Tietje, Ronja / Rupprecht, Georg</i>	Personalmanagement für Anwaltskanzleien: <i>Mitarbeitergewinnung, -bindung und -führung</i> , Bonn 2018, Deutscher Anwaltverlag
<i>Tietje, Ronja/ Töpfer, Sina</i>	Modernes Recruiting in der Anwaltskanzlei: <i>Praktischer Leitfaden für die Mitarbeitersuche</i> , Fachinfo-Broschüre, Hürth 2019, ffi Verlag
<i>Trimborn von Landenberg, Dieter</i>	Erfolgreich starten als Rechtsanwalt, 6. Auflage, Bonn 2018, Deutscher Anwaltverlag
<i>Tutschka, Geertje</i>	Kanzleigründung und Kanzleimanagement, Berlin/Boston 2018, de Gruyter
<i>Tutschka, Geertje</i>	Strategische Kanzleientwicklung: <i>Gründung, Management, Führung und Marketing</i> , 2. Auflage, Berlin/Boston 2022, de Gruyter
<i>Vaagt, Christoph H.</i>	Erfolgreiche Strategien von Wirtschaftskanzleien: <i>Eine Untersuchung des Marktes der Wirtschaftskanzleien in Deutschland hinsichtlich Marktsegmente, Erfolgsfaktoren und Herausforderungen</i> , 1. Auflage, Frankfurt am Main 2011, Deutscher Fachverlag
<i>Vaagt, Christoph H.</i>	Law Firm Strategies for the 21st Century, Großbritannien 2020, Globe Law and Business
<i>Vaagt, Christoph H. / Groß, Wolf-Peter</i>	Beck'sches Formularbuch für die Rechtsabteilung, 2. Auflage, München 2023, C.H. Beck

<i>Vaagt, Christoph H. / Groß, Wolf-Peter</i>	General Counsel in the 21st Century: <i>Challenges and Opportunities</i> , Großbritannien 2015, Globe Law and Business
<i>Vaagt, Christoph H. / Zulauf, Thorsten</i>	Der Kanzleimarkt in Deutschland: <i>Beschreibungen der Herausforderungen für die unterschiedlichen Kanzleitypen</i> , München 2017, C.H. Beck
<i>Weinbeer, Alexander Dr.</i>	Die Haftungsverfassung bei Zusammenschlüssen von Rechtsanwälten: Unter besonderer Berücksichtigung versicherungsrechtlicher Bestimmungen, Baden-Baden 2013, Nomos
<i>Weinert, Ansfried B.</i>	Organisations- und Personalpsychologie, 5. Auflage, Weinheim 2004, Beltz
<i>Winters, Karl-Peter</i>	Der Rechtsanwaltsmarkt: <i>Chancen, Risiken und zukünftige Entwicklung</i> , Köln 1989, Otto Schmidt Verlag